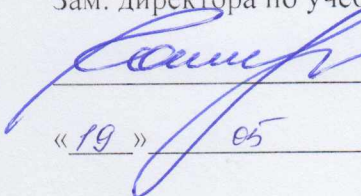


Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Кабатов Сергей Вячеславович
Должность: Директор Института ветеринарной медицины
Дата подписания: 01.07.2021 09:57:10
Уникальный программный ключ:
260956a74722e37c36df5f17e9b760bf9067163bb37f48258f297dafcc5809af

СОГЛАСОВАНО:

Зам. директора по учебной работе (СПО)


Вахмянина С.А.
«19» 05 2021г.

УТВЕРЖДАЮ:

Директор Института
ветеринарной медицины


Кабатов С.В.
«19» 05 2021г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ
ОП.01. ОСНОВЫ КОММЕРЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

профессионального учебного цикла
программы подготовки специалистов среднего звена
по специальности 38.02.05 Товароведение и экспертиза
качества потребительских товаров
базовая подготовка
форма обучения очная

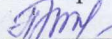
Троицк
2021

Рабочая программа дисциплины ОП.01. Основы коммерческой деятельности разработана на основе ФГОС среднего профессионального образования по специальности 38.02.05 Товароведение и экспертиза качества потребительских товаров, утвержденного приказом Министерства образования и науки РФ от «28» июля 2014г. № 835.

Содержание программы реализуется в процессе освоения студентами программы подготовки специалистов среднего звена по специальности 38.02.05 Товароведение и экспертиза качества потребительских товаров.

РАССМОТРЕНА:

Предметно - цикловой методической комиссией по специальностям «Экономика и бухгалтерский учет (по отраслям)» и «Товароведение и экспертиза качества потребительских товаров» при кафедре Педагогике и социально - экономических дисциплин

Председатель  И.Ю. Посесерова

Протокол № 6 от 26.04. 2021г.

Составитель:

Лунина М.Ю., преподаватель ФГБОУ ВО Южно – Уральский ГАУ

Внутренняя экспертиза:

Техническая экспертиза:

Лунина М.Ю., преподаватель ФГБОУ ВО Южно–Уральский ГАУ;

Сурайкина Э.Р., методист УМУ ФГБОУ ВО Южно–Уральский ГАУ.

Содержательная экспертиза:

Лунина М.Ю., преподаватель ФГБОУ ВО Южно–Уральский ГАУ.

Посесерова И.Ю., председатель ПЦМК ФГБОУ ВО Южно – Уральский ГАУ

Внешняя экспертиза:

Бобылева Ирина Валерьевна, доцент, кандидат сельскохозяйственных наук, доцент кафедры Педагогике и социально- экономических дисциплин ФГБОУ ВО Южно–Уральский ГАУ.

Директор Научной библиотеки:



 И.В. Шатрова

СОДЕРЖАНИЕ

1. ПАСПОРТ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ	стр. 4
2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ	5
3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ	10
4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ	13

1. ПАСПОРТ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ

ОП.01 Основы коммерческой деятельности

1.1. Область применения программы

Рабочая программа дисциплины является частью программ подготовки специалистов среднего звена в соответствии с ФГОС по специальности СПО: 38.02.05 Товароведение и экспертиза качества потребительских товаров

1.2. Место дисциплины в структуре программы подготовки специалистов среднего звена:

дисциплина ОП.01 Основы коммерческой деятельности
входит в профессиональный учебный цикл

1.3. Цели и задачи дисциплины – требования к результатам освоения дисциплины:

В результате освоения дисциплины обучающийся должен уметь:

- определять виды и типы торговых организаций;
- устанавливать соответствие вида и типа розничной торговой организации ассортименту реализуемых товаров, торговой площади, формам торгового обслуживания

В результате освоения дисциплины обучающийся должен знать:

- сущность и содержание коммерческой деятельности;
- терминологию торгового дела; формы и функции торговли;
- объекты и субъекты современной торговли; характеристики оптовой и розничной торговли;
- классификацию торговых организаций; идентификационные признаки и характеристика торговых организаций различных типов и видов;
- структуру торгово-технологического процесса; принципы размещения розничных торговых организаций;
- устройство и основы технологических планировок магазинов;
- технологические процессы в магазинах;
- виды услуг розничной торговли и требования к ним;
- составные элементы процесса торгового обслуживания покупателей;
- номенклатуру показателей качества услуг и методы их определения;
- материально-техническую базу коммерческой деятельности;
- структуру и функции складского хозяйства оптовой и розничной торговли;
- назначение и классификацию товарных складов;
- технологию складского товародвижения

Перечень формируемых компетенций: Общие компетенции (ОК):

ОК1. Понимать сущность и социальную значимость своей будущей профессии, проявлять к ней устойчивый интерес.

ОК2. Организовывать собственную деятельность, выбирать типовые методы и способы выполнения профессиональных задач, оценивать их эффективность и качество.

ОК3. Принимать решения в стандартных и нестандартных ситуациях и нести за них ответственность.

ОК4. Осуществлять поиск и использование информации, необходимой для эффективного выполнения профессиональных задач, профессионального и личностного развития.

ОК5. Владеть информационной культурой, анализировать и оценивать информацию с использованием информационно – коммуникационных технологий.

ОК6. Работать в коллективе и команде, эффективно общаться с коллегами, руководством, потребителями.

ОК7. Брать на себя ответственность за работу членов команды (подчинённых), результат выполнения заданий.

1.4. Количество часов на освоение программы дисциплины:

максимальной учебной нагрузки обучающегося - 102 часов, в том числе:

-обязательной аудиторной учебной нагрузки обучающегося - 68 часов;

-внеаудиторной (самостоятельной) работы обучающегося- 28 часов;

-консультации-6 часов.

2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

2.1. Объем дисциплины и виды учебной работы

Вид учебной работы	Объем часов	В том числе в форме практической подготовки
Максимальная учебная нагрузка (всего)	102	32
Обязательная аудиторная учебная нагрузка (всего)	68	32
в том числе:		
лабораторные занятия	не предусмотрено	
практические занятия	32	32
контрольные работы	не предусмотрено	
курсовая работа (проект) <i>(если предусмотрено)</i>	не предусмотрено	
Самостоятельная работа обучающегося (всего)	28	
в том числе:		
самостоятельная работа над рефератом, сообщением, схемой, таблицей	28	
Консультации	6	
Промежуточная аттестация в форме дифференцированного зачета		

2.2. Тематический план и содержание дисциплины ОП.01 Основы коммерческой деятельности

Наименование разделов и тем	Содержание учебного материала, лабораторные и практические работы, самостоятельная работа обучающихся, курсовая работ (проект) (если предусмотрены)		Объем часов	Уровень освоения
1	2		3	4
Раздел 1.	Основные положения коммерческой деятельности в торговых организациях		26	
Тема 1.1. Цели и задачи коммерческой деятельности	1.	Сущность и содержание коммерческой деятельности	2	1
	2.	Формы и функции торговли в современных условиях.	2	1
	3.	Практическое занятие №1 «Отличительные особенности коммерческой деятельности от предпринимательства».	2	2
Тема 1.2. Организационно-правовые формы субъектов коммерческой деятельности, классификация коммерческих рисков	Самостоятельная работа обучающихся: подготовка сообщения на тему: «Общность и различия понятий предпринимательская, коммерческая и торговая деятельность» Выполнение домашнего задания.		3	
	4.	Объекты и субъекты коммерческой деятельности, их организационно-правовые формы.	2	1
	5.	Виды договоров в торговле, ответственность сторон.	2	1
	6.	Практическое занятие №2 Закон «О защите прав потребителей»	2	1
	7.	Роль информации в продвижении коммерческой деятельности Понятие и роль рекламы в продвижении товаров. Виды рекламы.	2	1
	8.	Выявление причин коммерческого риска, способы его уменьшения. Основные типы отношения предпринимателя к риску	2	1

	9.Практическое занятие №3 «Выявление причин коммерческого риска, методы его уменьшения: страхование, диверсификация, хеджирование»		2	2
	Самостоятельная работа обучающихся, подготовка докладов на темы: «Общие принципы классификации рисков. «Спекулятивные виды рисков», «Причины возникновения коммерческого риска, способы его уменьшения»; сообщений на темы: «Связь рыночного, кредитного рисков и риска ликвидности», «Методы оценки кредитного риска», «Критический и катастрофический виды рисков», «Выявление коммерческих рисков, способы их уменьшения». Самостоятельное выполнение домашнего задания: подготовка докладов.		2	
Раздел 2.	Оптовая торговля		34	
Тема 2.1. Услуги оптовой торговли	10.	Услуги оптовой торговли	2	1
	11.	Коммерческая работа на предприятии	2	1
	12.	Практическое занятие №4 « Структура торгово-технологического процесса»	2	1
	Самостоятельная работа обучающихся. Подготовка сообщения на тему: «Хозяйственные связи с поставщиками». Самостоятельное выполнение домашнего задания: анализ производственных ситуаций, конспектирование текста учебника.		1	
Тема 2.2.	13.	Функции торговых складов, их основная классификация.	2	1
	14.	Содержание и принципы складских операторов	2	1
	15.	Виды складских помещений, требования к ним	2	1
	16.	Принципы размещения торговых организаций. Идентификационные признаки торговых организаций	2	1

Складское хозяйство оптовой торговли	17. Практическое занятие №5 «Классификация зданий и сооружений, используемых в торговом деле» влияющие на товары в процессе хранения.	2	1
	18. Практическое занятие №6 «Факторы, влияющие на товары в процессе хранения. Критерии оценки качества. Способы обработки складских помещений».	2	2
	19. Практическое занятие № 7 «Методы хранения товаров в складских помещениях.»	2	2
	Самостоятельная работа обучающихся. Изучение темы: «Последствия от перегрузки и недогрузки складов». Самостоятельное выполнение домашнего задания: поиск в интернете современных методов обработки товаров во время хранения.	1	
	20. Классификация и характеристика основных видов тары	2	1
	Самостоятельная работа обучающихся. Изучение темы: «Технология хранения товаров», «Уход за товарами при хранении», «Технология отпуски товаров». Самостоятельное выполнение домашнего задания: подготовка доклада, поиск в интернете современных методов обработки товаров во время хранения, конспектирование текста учебника.	1	
Тема 2.3. Технология складского товародвижения в оптовых торговых	21. Роль упаковки и тары в товародвижении.	2	1
	22. Значение и функции транспорта в торговле.	2	1
	23. Практическое занятие № 8 «Методы стимулирования продажи товаров». Методы дезинфекции, дератизации, дезинсекции, дегазации и	2	2

организациях	дезактивации складских помещений».			
	24. Практическое занятие №9 «Классификация и характеристика тарной и бестарной формы хранения товаров».		2	2
	25. Практическое занятие № 10 «Роль упаковки при бестарном способе хранения товаров».		2	2
	Самостоятельная работа обучающихся. Изучение темы: «Договора купли-продажи, поставки». Самостоятельное выполнение домашнего задания: поиск в интернете производственных ситуаций, работа с нормативными документами, конспектирование текста.		1	
Раздел 3.	Розничная торговля		42	
Тема 3.1. Услуги розничной торговли	26.	Услуги розничной торговли. Виды услуг розничной торговли, требования к ним.	2	1
	27.	Практическое занятие № 11 «Услуги розничной торговли. Размещение и выкладка товаров в торговом зале».	2	2
	28.	Практическое занятие № 12 «Номенклатура качества услуг».	2	1
	29. Функции розничной торговли. Классификация основных видов.		2	2
	Самостоятельная работа обучающихся. Изучение темы: «Нормативно-правовая база». Самостоятельное выполнение домашнего задания: поиск в интернете производственных ситуаций, работа с нормативными документами, конспектирование текста.		4	

Тема 3.2. Классификация предприятий розничной торговли	30.	Практическое занятие № 13 «Специализация и типизация розничной торговли. Классификация сооружений, используемых в торговом деле»	2	1
	31.	Практическое занятие № 14 Закон «О защите прав потребителей»	2	1
	Самостоятельная работа обучающихся. Изучение темы: «Современные типы магазинов в России и за рубежом». Самостоятельное выполнение домашнего задания: поиск в интернете, подготовка презентации, конспектирование текста, заполнение таблицы.		2	
Тема 3.3. Размещение и планировка розничных торговых предприятий	32.	Практическое занятие № 15 «Услуги магазинного и внемагазинного обслуживания».	2	2
	33.	Санитарно-эпидемиологические нормы	2	1
	34.	Практическое занятие № 16 «Способы обработки складских помещений. Методы дезинфекции, дератизации, дезинсекции, дегазации и дезактивации складских помещений».	2	2
Тема 3.4. Технология товародвижения в розничной торговле	Самостоятельная работа обучающихся. Изучение темы: «Особенности санитарных требований к мелкорозничной торговой сети». Самостоятельное выполнение домашнего задания: поиск в интернете производственных ситуаций, работа с документами, конспектирование текста.		6	
	консультации		6	
Всего:			102	119

3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ

3.1. Требования к минимальному материально-техническому обеспечению

Реализация программы дисциплины требует наличия учебного кабинета «Основы коммерческой деятельности», предполагает наличие лабораторий информационных технологий в профессиональной деятельности

Оборудование учебного кабинета:

- посадочные места обучающихся (по количеству обучающихся);
- комплект наглядного материала (схемы, плакаты, федеральные законы, нормативные документы);
- рабочее место преподавателя.

Технические средства обучения: компьютер с лицензионным программным обеспечением и мультимедиапроектор.

3.2. Информационное обеспечение обучения

Перечень учебных изданий, Интернет-ресурсов, дополнительной литературы

Основные источники:

1. Кузьмина Е. Е. Предпринимательская деятельность [Электронный ресурс]: Учебное пособие Для СПО / Кузьмина Е. Е. - Москва: Юрайт, 2020 - 417 с - Доступ к полному тексту с сайта ЭБС Юрайт: <https://urait.ru/bcode/453022>. - Доступ к полному тексту с сайта ЭБС Юрайт: <https://urait.ru/book/cover/DE24C751-2079-4A66-93B9-19D71F101F5C>.
2. Памбухчиянц О. В. Основы коммерческой деятельности: Учебник для СПО [Электронный ресурс] / О. В. Памбухчиянц - Москва: Дашков и К, 2017 - Доступ к полному тексту с сайта ЭБС Лань: <https://e.lanbook.com/book/93461>.
3. Синяева И. М. Основы коммерческой деятельности [Электронный ресурс]: Учебник Для СПО / Синяева И. М., Жильцова О. Н., Земляк С. В., Синяев В. В. - Москва: Юрайт, 2020 - 506 с - Доступ к полному тексту с сайта ЭБС Юрайт: <https://urait.ru/bcode/452612>. - Доступ к полному тексту с сайта ЭБС Юрайт: <https://urait.ru/book/cover/54E9E681-3666-4ADA-84A8-9B8FF4594FFC>.

Дополнительные источники:

1. Касьяненко Т. Г. Анализ и оценка рисков в бизнесе [Электронный ресурс]: Учебник и практикум Для СПО / Касьяненко Т. Г., Маховикова Г. А. - Москва: Юрайт, 2020 - 381 с - Доступ к полному тексту с сайта ЭБС Юрайт: <https://urait.ru/bcode/456446>. - Доступ к полному тексту с сайта ЭБС Юрайт: <https://urait.ru/book/cover/6CE1129A-3239-4913-9719-E1B7C2112559>.
2. Морозов Г. Б. Предпринимательская деятельность [Электронный ресурс]: Учебное пособие Для СПО / Морозов Г. Б. - Москва: Юрайт, 2020 - 420 с - Доступ к полному тексту с сайта ЭБС Юрайт: <https://urait.ru/bcode/454095>. - Доступ к полному тексту с сайта ЭБС Юрайт: <https://urait.ru/book/cover/DC11EC10-088F-4712-B85D-D64E76DC2A14>.
4. Чеберко Е. Ф. Основы предпринимательской деятельности. История предпринимательства [Электронный ресурс]: Учебник и практикум Для СПО / Чеберко Е. Ф. - Москва: Юрайт, 2020 - 420 с - Доступ к полному тексту с сайта ЭБС Юрайт: <https://urait.ru/bcode/456482>. - Доступ к полному тексту с сайта ЭБС Юрайт: <https://urait.ru/book/cover/834DD361-606D-4FE9-8B59-38272F15789D>.

Интернет-ресурсы:

1. Электронно-библиотечная система издательства «Лань» [Электронный ресурс]. – Санкт-Петербург – Режим доступа: <http://e.lanbook.com/>.
2. Электронно-библиотечная система «Университетская библиотека онлайн [Электронный ресурс]. – Москва – Режим доступа: <http://biblioclub.ru/>.
3. Южно-Уральский государственный аграрный университет [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – Режим доступа: <http://sursau.ru>.
4. Электронно-библиотечная система «Библиокомплектатор» [Электронный ресурс]. – Москва Режим доступа: <http://www.bibliocomplectator.ru>.
5. Издательский центр «Академия» [Электронный ресурс] : сайт. – Москва, – Режим доступа: <http://www.academia-moscow.ru>.

Периодические издания

1. АПК России: научный журнал / Южно-Уральский государственный аграрный университет - Челябинск: ЮУрГАУ, - <https://rusapk.sursau.ru/ru/about/>.
2. АПК: экономика, управление: ежемесячный теоретический и научно-практический журнал - Москва: ФГБНУ ФНЦ ВНИИЭСХ, - <http://apk-eu.ru>.
3. Экономика сельского хозяйства России: научно-производственный ежемесячный журнал - Москва: Автономная некоммерческая организация "Редакция журнала "Экономика сельского хозяйства России", - <http://esxr.ru>

4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Контроль и оценка результатов освоения дисциплины осуществляется преподавателем в процессе проведения практических занятий и лабораторных работ, тестирования.

Результаты обучения (освоенные умения, усвоенные знания)	Формы и методы контроля и оценки результатов обучения
<p>УМЕНИЯ: выбирать оптимальное место расположения торгового предприятия; анализировать рациональность планировки и состава функциональных групп помещений; принимать товары на складах, в магазинах по количеству и качеству; обслуживать покупателей; восстанавливать коммерческие связи; обеспечивать товародвижение в товарных складах и магазинах; применять правила торговли; ФЗ «О защите прав потребителей» и стандарты по услугам розничной торговли.</p> <p>ЗНАНИЯ: содержание, функции, задачи, структуру коммерческой деятельности; оптовую и розничную торговлю; классификацию организаций торговли; материально-техническую базу коммерческой деятельности; розничную торговлю; виды и типы организаций, их признаки и характеристику; принципы размещения розничных торговых организаций; устройство и технологические планировки магазинов; технологические процессы в магазинах; услуги розничной торговли, виды, требования к ним; складское хозяйство; товарные склады, их назначение, классификацию.</p>	<ul style="list-style-type: none"> - оценка результатов выполнения заданий; - проверка выполнения домашнего задания; - оценка качества выполнения самостоятельной работы. - тестовый контроль - обсуждение сообщений по заданной теме - письменный контроль - устный опрос Промежуточная аттестация – дифференцированный зачет